Lubrand s.r.o.

Pozice: Dealer olejů a maziv Gulf

Společnost Lubrand s.r.o., oficiální importér olejů a maziv Gulf pro Českou republiku a Slovensko, dále rozvíjí své aktivity v obou zemích a hledá novou posilu do rozvíjejícího se týmu na pozici **Dealer olejů a maziv Gulf.** Pozice zahrnuje obchodní zastupování firmy Lubrand s.r.o. v oblasti prodejních aktivit novým zákazníkům a lze ji vykonávat jako provizně placený kontraktor s flexibilní pracovní dobou dle dohody. V dlouhodobějším horizontu pozice nabízí příležitosti dalšího profesního růstu se společností.

Náplň práce

- jednat jménem společnosti Lubrand s.r.o. s potenciálními zákazníky za účelem prodeje produktů
- zpracovávat obchodní nabídky a další podklady pro uzavření spolupráce s novými zákazníky
- poskytovat podporu získaným zákazníkům
- domlouvat schůzky a plánovat obchodní cesty
- reportovat prodejní aktivity a výsledky
- vést zákaznickou databázi
- spolupracovat s vedením společnosti na implementaci obchodní a marketingové strategie na trhu pro podporou prodeje

Přímá odpovědnost majiteli firmy. Část z celkové náplně práce, která není přímo u zákazníků, **lze provádět z domova**. Pracovní doba dle vzájemné dohody v rozmezí 8 - 18 hod.

Požadujeme

- Prodejní dovednosti a zkušenosti z praxe alespoň 2 roky
- Znalost trhu a prodeje olejů a maziv a jejich technické aplikace výhodou
- Skutečné prodejní výsledky
- Min. SŠ vzdělání nejlépe obchodního, technického či chemického zaměření, případně jejich kombinace
- Samostatnost, proaktivitu, asertivitu, spolehlivost, zodpovědnost, kultivovaný písemný i ústní projev
- Základní znalost angličtiny výhodou
- Běžná úroveň znalosti práce na počítači (Excel, Word, Outlook, PowerPoint)
- Řidičský průkaz sk. B - aktivní řidič
- Zájem o automobilovou techniku a značku Gulf Oil výhodou

Nabízíme

- Práci lze vykonávat jako kontraktor
- Flexibilní zaměstnání, pružné rozvržení pracovní doby
- Většina pracovního času v terénu u zákazníků, dále práce z domova, online meetingy a komunikace
- Moderní zázemí, provázanost se zahraniční společností
- Zajímavá a rozmanitá práce v menším, dynamicky se rozvíjejícím týmu
- Motivující pracovní prostředí
- Řádné zaškolení
- Příležitost účastnit se společného budování příjemného pracovního prostředí a firemní kultury
- Nástup dohodou, možno ihned
- Provize dle výkonnosti, nemá horní limit. Její výše závisí jen na dosažených prodejních výsledcích

Informace o pozici:

Místo pracoviště:	ČR
Typ pracovního poměru:	Provizně placená pozice
Typ smluvního vztahu:	Smlouva o obchodním zastoupení - Dealer

Benefity:	Provize nemá horní limit. Mobilní telefon. Flexibilní začátek/konec pracovní doby. Práce částečně z domova. Individuální rozvržení pracovní doby
Požadované vzdělání:	Středoškolské nebo odborné vyučení s maturitou
Požadované jazyky:	Angličtina – základní znalost výhodou
Zadavatel:	Zaměstnavatel

Kontakt:

Zaměstnavatel:	Lubrand s.r.o.
Kontaktní osoba:	Ing. Petr Bobysud
Telefon:	+420 737 272 879